

Из книги «ПОЧЕМУ РОССИЯ не АМЕРИКА»

Паршев А.П., изд. «Крымский мост-9Д»,
Москва, 2003 г., 10 000 экз., 411 стр.

Почему мы не вошли и, уже очевидно, не войдем в «мировое сообщество»? Почему одни народы бедны, а другие – нет? Чем русские отличаются от всех прочих народов? Почему «что русскому здорово, то немцу смерть»?

В конце 80-х годов в одном из своих публичных выступлений английский премьер-министр М. Тэтчер заявила, что «на территории СССР экономически оправдано проживание 15 миллионов человек».

В экономическом соревновании, или конкуренции, критерий один – превышение доходов над расходами, т.е. положительное (лучшее) соотношение «выручка/издержки». При этом товары конкурируют в своих группах, сходных по потребительским качествам, а экономики стран – в целом.

Российские филиалы западных стран (даже «Спрайт», «БонАква») не оказались конкурентноспособней западного производства и их продукция не поставляется на Запад. Да и не производство это фактически, а фасовка импорта. А раз все произведенное ими реализуется только у нас, то доходов в валюте не имеем. Наоборот, вывозится прибыль.

Всех иностранных инвестиций в Россию – на 7 млрд. долларов, тогда как займов – на 140 млрд. долларов (на 2000 год). Инвестиции – вложения без возврата под будущую прибыль, займы подлежат возврату с процентами.

На Западе в конкурентной борьбе постоянно кто-то гибнет. Как правило, это не уложившиеся в положительные соотношения выручка/издержки. Россия рвется в мировой рынок.

Мировой рынок в основном является открытым и позволяет капиталу перетекать из предприятия в предприятие, из отрасли в отрасль и из страны в страну. Перетекать туда, где по разным причинам меньше производственные или иные издержки. Национальных границ для капитала почти нет, и современные коммуникации позволяют ему в считанные минуты быть на более выгодном месте.

Не уровень гражданских свобод (свобода слова и печати, отсутствие смертной казни, отмена прописки, свобода приема наркотиков) и «правильные» законы привлекают инвесторов, а возможность получить прибыль. А прибыль определяется соотношением выручка/издержки. Поэтому капитал даже из самой «свободной» страны, США, перетекает в «несвободные» Тайвань, Южную Корею, Таиланд и Южную Америку.

У наших реформаторов на инвестиции был весь расчет. Не было только денег, а все остальное было – заводы, оборудование, технологии, квалифицированные рабочие и инженеры, богатейшие ресурсы. «Приидите и владейте!». И вот уже мир капитала нам не враг, а партнер. Двери открыты, и не только наши (бывшие соцстраны «открылись» тоже) – можно купить любое предприятие, вложить деньги (вся Чехия скуплена немцами на корню!). Конкуренция приводит к гибели не только предприятия, но и целые отрасли. В США исчезла, кроме автоматического производства, текстильная отрасль, так как в ЮВА она эффективнее. В то же время три компьютерных кита – Интел, Ай-Би-Эм и Майкрософт стоят сейчас дороже автомобильной, химической, авиационной и текстильной вместе взятых отраслей США, настолько они съезжились, принесли тем самым огромные бедствия работавшим там до сокращения.

Несмотря на заклинания реформаторов инвестиции в Россию не пошли. Они пошли обратно, из России. Пошли в виде валютной выручки от продажи сырья, добываемого из отданных частникам недр страны, пошли от отданной частникам алкогольной промышленности. Эти инвестиции пошли в государственные облигации США, в производство электроники в ЮВА, в туристический бизнес Италии и недвижимость Испании. Во Франции и Германии на русские деньги скуплены целые отрасли хозяйства. Какой-то таинственный «инженер Владимир Пономаренко» привез во Францию 40 000 000 000 (40 млрд.!) долларов! Недавние

челноки и нынешние оптовые импортеры сырья – это мощный насос по откачке долларов за границу. А в нашу экономику за время реформ вложено всего около 7 млрд. долларов, при нашем ежегодном экспорте на 50-70 млрд. (табл. 1)!

Таблица 1

**СТРУКТУРА ЭКСПОРТА ТОВАРОВ В СТРАНЫ
ДАЛЬНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ
(в фактически действовавших ценах)**

	1990		1991		1992		1993		1994	
	Млрд доля США	%								
Экспорт – всего	71,1	100	50,9	100	42,4	100	44,3	100	50,1	100
в том числе:										
машины, оборудо- вание и транспорт- ные средства	12,5	17,6	5,2	10,2	3,8	8,9	2,9	6,5	2,5	4,9
минеральные про- дукты (в т. ч. нефть и газ)	32,3	45,4	26,3	51,7	22,0	52,1	20,7	46,7	21,9	43,8
металлы, драгоцен- ные камни и изде- лия из них	9,2	12,9	7,3	14,3	7,0	16,4	10,3	23,2	13,1	26,3
продукция химиче- ской промышлен- ности, каучук	3,3	4,6	3,4	6,6	2,6	6,1	2,6	6,0	3,9	7,7
древесина и целлю- лозно-бумажные изделия	3,1	4,4	2,4	4,7	1,6	3,7	1,9	4,2	2,1	4,2
текстиль и тек- стильные изделия	0,7	1,0	0,5	0,9	0,3	0,6	0,2	0,4	0,4	0,9
кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,1	0,2	0,1	0,3	0,1	0,2	0,1	0,2	0,2	0,3
продовольственные товары и сельско- хозяйственное сы- рье (кроме тек- стильного)	1,5	2,1	1,3	2,6	1,6	3,9	1,6	3,8	2,1	4,2
прочие	8,4	11,8	4,4	8,7	3,4	8,1	4,0	9,0	3,9	7,7

Без учета неорганизованной торговли, по данным тамо-
женной статистики.

(Российский статистический ежегодник, 1995 год)

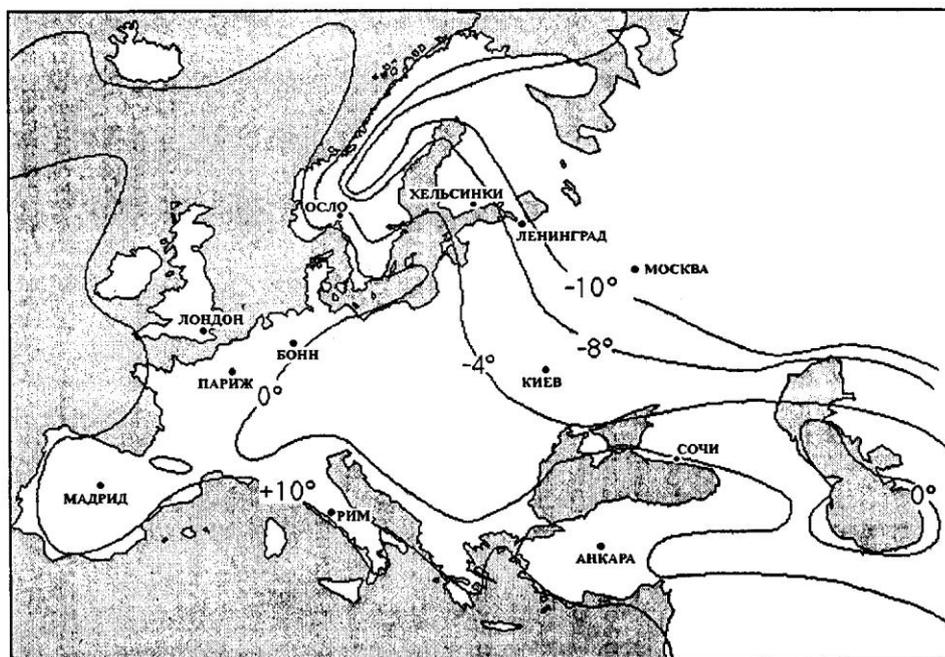
По данным на 1995 г. (свежее нет) из экспорта практически исчезли машины и оборудование – в 2,5 раза их экспортировано в 1994 г. меньше, чем в 1990. Сейчас сырьевая ориентация экспорта России – почти 100%. И далеко не все эти деньги поступают в страну, так как у нас совершенно официально сырье поставляют частники! Поставки древесины в Финляндию только из двух регионов, Ленинградской области и Карелии, равен ее, Финляндии, годовому бюджету.

Наш официальный импорт в товаров и услуг в страну при этом – 30-35 млрд. долларов. Вот и получает государство в результате всего этого только около 6 млрд. долл. «На развитие»

Где мы живем? В Лондоне растут пальмы и бамбук, тис и плющ. У нас эти вечнозеленые растения – тис и плющ – растут только в Крыму и на Кавказе. В мае некоторые наши туристы ездят в Норвегию на подработку – собирать клубнику. В феврале в Москве около

минус 20 градусов, в Англии то же самое, но плюс. Среднегодовая температура в России – минус 5,5 градусов, в Финляндии, например, - плюс 1,5.

Есть еще одно понятие – суровость климата, то есть разность летней и зимней, дневной и ночной температур. Тут мы, кроме Монголии, вне конкуренции.



Илл. 1. Изотермы (линии равных температур) января на территории Европы (построены на основании климатических карт «Атласа офицера» (М., Воениздат, 1978 г.) и Большого настольного атласа Маркса (М., изд-во Маркса, 1904 г.)

Климатические пояса в Европе расположены парадоксально. Климат становится более холодным не с юга на север, а с запада на восток, и иногда даже наоборот – с севера на юг, а точнее, с побережья в глубь континента. В Ленинграде теплее Москвы, хотя он севернее на 400 км. Зимой в Хельсинки теплее, чем в Орле, на 1000 км южнее. Под Вильнюсом в июне поспевают черешня, а в Московской области – нет, так как вымерзает зимой.

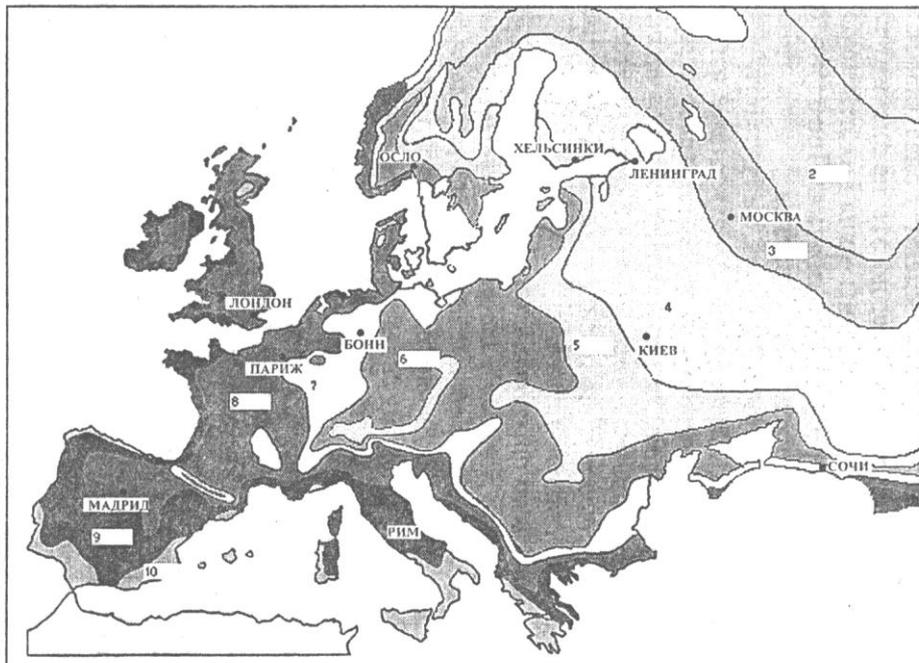
Западная Европа, по нашим понятиям, субтропики. Сказывается влияние Гольфстрима. Там зима выше нуля, весна начинается в январе-феврале и почти всегда в одно и то же время. Там всегда дует теплый ветер и не бывает заморозков.

По климату одинаковы: обитаемая часть Норвегии, юг Швеции, Дания, Нидерланды, Бельгия, Западная Германия (кроме Баварии), Восточная и Центральная Франция, север Италии, Хорватия, Албания, северная Греция, приморье Турции, южный берег Крыма и побережье Кавказа. Средняя температура января здесь выше нуля.

Еще теплее в Англии, Западной Франции, Испании, Португалии, юге Италии и Греции. В январе тут плюс 5 – плюс 10 градусов.

Все США, сравнимые по климату с Западной Европой, географически находятся южнее Кубани.

Совсем другие климатические условия в России. Лишь треть ее площади – «эффективная» (по определению, к таким относятся территории ниже 2000 м от уровня моря и со среднегодовой температурой не ниже минус 2 градусов). При этом наша «эффективная» площадь – самая холодная в мире. У нас олени пастбища составляют 19% площади при 13% пригодной для с/х. Даже Аляска по сравнению с Чукоткой – курорт. А в Канаде, ее обитаемой части, климат значительно мягче и теплее Московской области, примерно соответствует климату Ростовской области и Краснодарскому краю и среднегодовая температура там – на уровне Вены, Одессы, Софии и Варшавы.



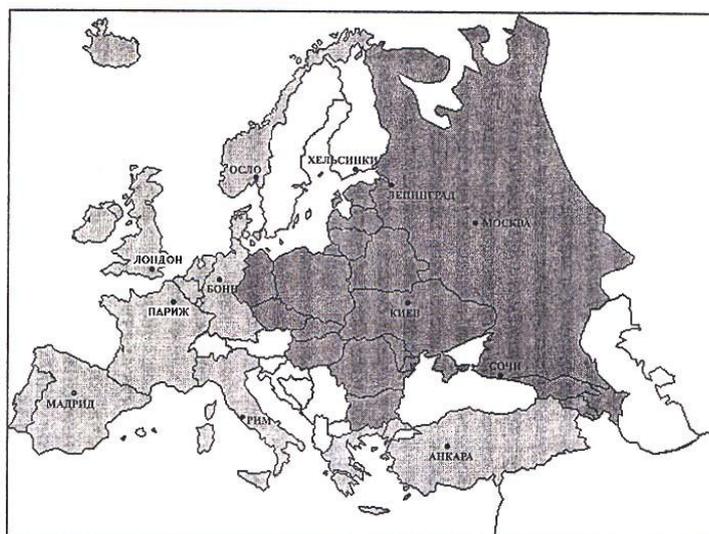
Илл. 2. Схема зон сравнительной благоприятности для плодородства (из книги Х. Бейкера «Плодовые культуры». М., Мир, 1990, дополнена по материалам книги Е. Ярославцева и др. «Ваш сад». М., Агропромиздат, 1992)

Один из показателей суровости климата – разность абсолютных максимумов и минимумов температур: он около 40 градусов для прибрежной Европы, до 50 - в остальной части Западной Европы, и до 60 градусов - в Финляндии, Прибалтике, Польше, Словакии и европейских странах СНГ. В России этот перепад свыше 70 градусов, а в Сибири – от 80 до 90 (круче Антарктиды).

В царской России урожаи зерновых были около 7 ц/га, в советские времена – до 20 ц/га, в 1992-97 годах – около 14. А в Англии, Голландии, Швеции – урожайность 70-80 ц/га!

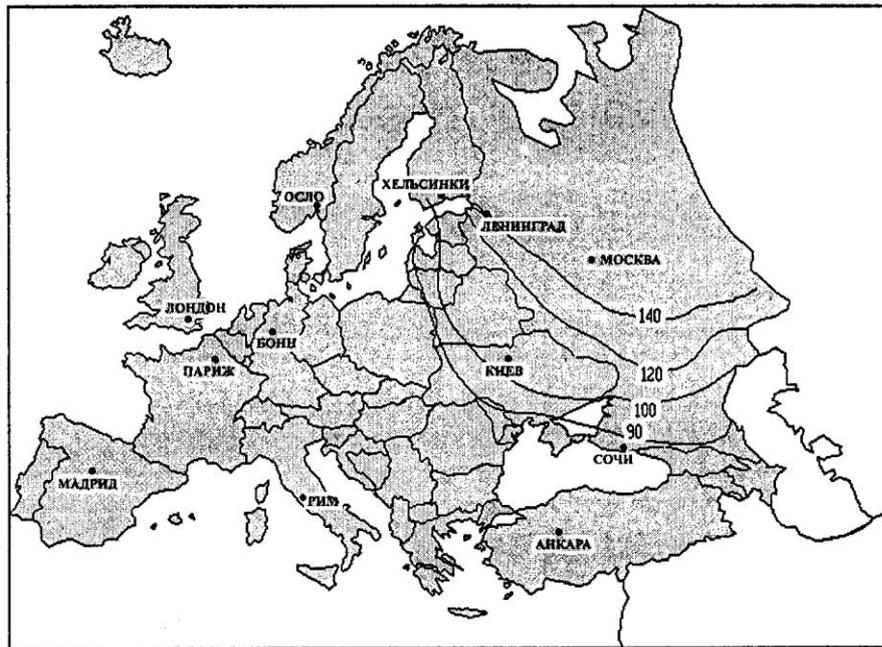
Климат России суровей, и это влияет на эффективность любого производства и устранить это никак нельзя. В суровости нашего климата есть денежное выражение: например, стоимость обустройства рабочего места в условиях отрицательных температур растет на десятки процентов с каждым градусом.

Характерно, что границы стран НАТО, стран Варшавского договора и нейтральных (илл. 3) почти совпадают с линиями изотерм (илл. 1).



Илл. 3. Распределение европейских стран по военно-политическим блокам на момент распада Варшавского договора (республики СССР, Югославии и Чехословакии помечены как государства). Схема составлена по контурам карт Европы из коллекции карт Microsoft Office 97

Первое, с чем сталкивается в России потенциальный инвестор, это поразительная дороговизна капитального строительства по сравнению с любой другой страной мира. Очень хорошо это видно на карте промерзания грунтов (илл. 4).



Илл. 4. Границы глубины промерзания грунта (по книге А. Шепелева «Как построить сельский дом». М., Строительство, 1980)

Согласно строительных норм и правил (СНиП) подошва фундамента под сооружением должна располагаться ниже глубины промерзания грунта. Поэтому в Поволжье нам приходится копать до глубины 170 см под фундамент и затрачивать на его строительства около 30% всей сметы. С учетом наших морозов необходимы также большие затраты на стены, перекрытия, отопление и водоснабжение (трубы ведь тоже должны расположиться ниже глубины промерзания грунта!) и т.д. А в Ирландии или Малайзии, например, при их средней температуре +25 градусов в январе и июле, достаточно срезать грунт, выровнять и заасфальтировать площадку и поставить легкие ограждения.

Еще одна составляющая понятия «эффективность» - ресурсы. Ресурсы – это сырье, комплектующие, оборудование, лицензии, технологии.

Сейчас нет «наших» ресурсов, так как ими всеми владеет конкретно кто-то и этот «кто-то» хочет получить из своих месторождений максимум возможного. Как правило, досталось всё это в ходе ожесточенной борьбы, и среди таких личностей особо сентиментальных нет. Да и нельзя в бизнесе руководствоваться «патриотизмом», там действуют законы рынка.

Сырьё в России в целом не дешевле западного, восточного и какого угодно другого: в ближних регионах и неглубокого залегания уже выработано, транспортная доставка его сухопутным транспортом значительно дороже водного (морского), зарплата у наших сырьевиков не намного ниже зарубежных. Доставка тюменской нефти в центр России ненамного дешевле, чем в Западную Европу.

Мы уже не «одна шестая», а только одна седьмая часть суши. И суша уже не та. Мы потеряли половину пахотных земель (причем лучшую половину) и большую часть минеральных ресурсов. У нас сейчас мало природных ресурсов и если мы хотим жить за счет их продажи, то даже при разумной эксплуатации их хватит лишь на сверхнищенское существование 150-миллионного народа, и всего-то на несколько лет.

О серьезности ситуации серьезные специалисты предупреждают, например, в книге «Путь в XXI век, под ред. акад. Д.С.Львова, М., «Экономика», 1999 г.:

“...К настоящему времени выявлены, разведаны и предварительно оценены крупные запасы полезных ископаемых, потенциальная денежная ценность которых в текущих мировых ценах составляет около 30 трлн. долл. Из них 32,2% приходится на долю газа, 23,3% – на уголь и горючие сланцы, 15,7% – на нефть, 14,7% – на нерудное сырье, 6,8% – на черные металлы, 6,3% – на цветные и редкие металлы и 1,0% – на золото, платину, серебро и алмазы. (Данная оценка – одна из многих и не претендует на точность. Это обусловлено разными обстоятельствами, в том числе и таким очевидным, как подверженность мировых цен на минеральное сырье резким и часто непредсказуемым изменениям.)

Значительно выше (140,2 трлн. долл.) оценивают прогнозный потенциал. В его структуре полностью доминирует твердое топливо (79,5%), далее следуют газ (6,9%) и нефть (6,5%). На долю всех остальных видов полезных ископаемых приходится в совокупности 7,1%.

В той же книге приведены ориентировочные сведения об основных запасах российского сырья, исходя из уровня добычи 1991 г. (Недавно министр энергетики доложил Президенту, что за последние 5 лет добыча и поставка энергоресурсов удвоилась./ Е.Г., август 2003 г./). (И ещё: только через Белоруссию в 2003 г. будет перекачено в Европу 35 млрд. куб. м. газа /Е.Г., сентябрь 2003 г./).

Таблица 2

**ОБЕСПЕЧЕННОСТЬ РОССИИ
РАЗВЕДАННЫМИ ЗАПАСАМИ НЕКОТОРЫХ ВИДОВ
ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ**

ИСКОПАЕМЫЕ	КОЛИЧЕСТВО ЛЕТ
Нефть	35
Природный газ	81
Уголь	60-180
Железные руды	42
Ниобий	43
Медь	40
Никель	40
Молибден	40
Вольфрам	37
Цинк	18
Свинец	15
Сурьма	14
Золото: россыпное	12
Золото: коренное	37
Фосфаты	52
Калийные соли	112

Ну и что будем делать через 35 лет, когда нефть кончится? Попросим обратно ту, что за границу прокачали? И чем платить будем?

Данные о наших запасах в печати довольно разноречивы, встречаются даже в размере в 400 триллионов долларов. Этот разноречивый признак – очень тревожный признак. Где мелькают рассказы об этих «циклопических богатствах»? В СМИ. Принадлежат же почти все наши СМИ сырьевым экспортерам. Даже если верить оптимистическим прогнозам о наших сырьевых запасах, то их еще нужно достать, а это всё дороже и дороже. Не слышно пока даже о замене нефте- и газопроводов, давно отслуживших свой срок, не говоря уж о пуске в эксплуатацию новых месторождений и рудников,. Нынешние «инвесторы» просто расходуют советские инвестиции.

Даже нефтяные месторождения России экономически мало привлекательны для инвесторов.

Если кувейтскую нефть можно качать в танкеры прямо из скважины, то для нашей тюменской нужно по вечной мерзлоте строить тысячи километров дорог и нефтепроводов.

По курсу весны 1998 г. себестоимость добычи кувейтской нефти составляла 4 доллара за баррель, нашей – 14 долларов

По зарубежным оценкам, наши запасы нефти составляют 7% мировых. Это мизер! Даже у маленькой Венесуэлы, которая поменьше и теплее России, запасы нефти равны 8% мировых.

И вообще обстановка с нашими сырьевыми ресурсами довольно серьезна, так как после распада СССР многих цветных и редких металлов в России просто не стало.

К примеру, марганец остался на Украине и в Грузии, хром Казахстана скуплен японцами, а без них сталь годится только на подковы. Осталась Россия также без ртути, сурьмы, титана и целом ряде других полезных ископаемых.

Мы не можем также сейчас похвастаться новыми технологиями: за 10 лет «открытости» скольнибудь ценные технологии у нас скупили. Немало наших НИИ и КБ продались за гроши и сейчас, например, американские фрегаты несут на своих бортах уникальные РЛС советской разработки. Нам же вряд ли кто продаст технологию производства лазерных проигрывателей DVD или «медную технологию» - микропроцессоров.

Зарплата. По официальным данным, в начале реформ средняя зарплата в стране была около 5 долларов, а затем с 1993 по 1998 год колебалась в районе 100 долл. Эти цифры не учитывают невыплаты и «конвертики». За май 1998 г. средняя зарплата у нас была равна 160 долларам, причем в нефтяной, электроэнергетической и металлургической отраслях по 200-300 долларов, а в легкой – около 60. В то же время во многих странах-производителях товаров народного потребления (Юго-Восточная и Южная Азия, Латинская Америка) вполне приличной считается зарплата в 40 долларов в месяц. К началу «аргентинского чуда» зарплата строительного рабочего там упала до 20 долларов и в ходе реформ не поднималась. Вот к такой зарплате и инвесторы потянулись!

Наша зарплата, там, где её выплачивают и во-время, не ниже мировой. И это неизбежно, так как у нас высокая стоимость физического выживания, меньше платить – просто не хватит нам на отопление, теплую одежду и питание. И это пока еще за коммунальные услуги мы платим не все 100% и не по мировым ценам, как того требует МВФ (Международный Валютный Фонд). А по мировым ценам – это по 1 доллару за литр бензина, батон хлеба или 7 квт-час электроэнергии!

В силу ряда причин у нас принято ориентироваться на зарплату в «развитых странах Запада». Но США, Япония, Западная Европа, Израиль – это «золотой миллиард». Мы туда не входим! Да и зарплата эта – не зарплата, а денежное содержание, вызванное в своё время определенными политическими событиями (появление и рост СССР и др. соцстран), а сейчас – доля от эксплуатации всего мира. Все-таки Америка правит миром.

И еще интересный момент. При попытке сравнить нашу зарплату в производящих отраслях с аналогичной зарплатой США оказывается, что не с чем сравнивать: американские джинсы шьют в Таиланде, радиоэлектронная аппаратура производится в ЮВА, известное оружие фирм «Ремингтон» и «Моссберг» давно собирается в Бразилии и Мексике. Не производством сейчас богаты США и страны Запада, а прибылью от вложением своих денег в другие, бедные и дешевые страны.

Что такое зарплата? Для наемного работника это все – еда, одежда, жилье, образование, лечение, отдых. И предприниматель должен обеспечить. Что минимально нужно малайцу?

Сандалии, трусы, рубашку, бейсболку. Крышу от дождя. При наступлении голода –сникерс. А россиянину? В придачу к вышеперечисленному еще штаны, телогрейку, шапку и т.д. А это дороже. К тому же россиянин много ест. Климат, знаете. Белка мы должны потреблять столько же, как и любой человек, а вот жиров и углеводов – почти в три раза больше. Того, что съедает в день средний русский, семье из Южного Китая хватит на неделю.

Совершенно неизбежная статья расходов россиянина – это жилье. Если в странах с почти идеальным климатом (Иордания, Кипр, Таиланд, Малайзия, Зимбабве) расходы на комфорт принять за единицу, то в Мексике это будет равно 1,6, в Южной Корее, Японии, Австралии и западноевропейских странах – от 2 до 2,5, в США – 5, то в России, при уровне комфорта далеко от США, этот коэффициент будет равным 8!

Выводы. В условиях свободного перемещения капитала ни один инвестор, ни наш, ни зарубежный, не будет вкладывать средства в развитие практически ни одного производства на территории России. Никаких инвестиций в нашу промышленность нет и не будет.

1. Утверждения о том, что «инвесторы уже стоят в очереди» – либо свидетельство о профнепригодности, либо наглое вранье.

2. Обещания «создать благоприятный инвестиционный климат» в условиях свободного мирового рынка реальной почвы не имеют, если только обещающий не собирается направить Гольфстрим по Севморпути.

3. Жизнь из нашей экономики и общества будет уходить по мере износа инфраструктуры и основных фондов, донашивания и проедания запасов. А каждый появившийся у нас доллар немедленно побежит туда, где он сможет получить прибыль. Уцелеют только сырьевые предприятия, и то далеко не все.

Правда, некоторые вложения есть. Во-первых, создаются предприятия, даются деньги с целью уничтожения ракет, боеголовок, бронетехники, сокращения нашего военного потенциала и создания системы контроля над ним.

Во-вторых, под видом «инвестиций» идет скупка сырьевых ресурсов из уже созданных горнодобывающих предприятий. Как правило, инвестиции эти всего на два-три года – так, для снятия сливок.

В-третьих, имеются небольшие вложения, ориентированные на вывоз ранее созданных материальных ценностей, на прекращение деятельности конкурирующих предприятий и на эксплуатацию пока еще действующих основных фондов.

Имеются инвестиции в табачную и алкогольную промышленности. Это своего рода «налог на пороки», только если раньше выручка от продажи сигарет и алкоголя шла государству, то сейчас нашей табачной промышленностью владеют гигантские международные концерны – Ротманс, Филип-Моррис и БАТ. Продукция эта вся продается в стране, а выручка конвертируется в валюту и вывозится за пределы России. То же самое произошло и со многими алкогольными предприятиями. Известное пиво «Балтика», к примеру, производит у нас скандинавский концерн «Болтик си», также вывозящий всю выручку из страны. И, кстати, ячменный солод, хмель и иногда пивной концентрат и спирт (фактически для нас делают не пиво, а алкогольные напитки) завозятся из-за рубежа. Видимо, дешевле.

Всё это имела в виду М. Тэтчер, говоря о 15 миллионах россиян, чьё проживание на территории России экономически оправдано. Наш народ и мировой рынок капитала – несовместимы. Призывая наших лидеров открыться мировому рынку, у себя они говорили правду: достаточно посмотреть, что писалось еще в 80-х годах в таких популярных журналах, как «Тайм» или «Ньюсуик». Неспроста в последние годы мы практически изолированы от источников информации из-за рубежа и в чем-то даже сильнее, чем в 70-е годы. Нет в продаже иностранных журналов и газет, нет вещания всемирной сети новостей CNN. Даже журнал «Америка» закрылся, как выполнивший свою задачу.

Еще несколько примеров. В середине 90-х годов издержки производства промышленной продукции в России были выше, чем в Японии в 2,8 раза, в США – 2,7, Франции, Германии и Италии – 2,3, Великобритании – 2 раза. В табл. 3 приводятся составляющие затрат на выпуск продукции на 100 долл. США, в табл. 3а – рейтинг стран по уровню конкурентоспособности на мировом рынке на 1994 год («Россия в мировой экономике», М., 1998 г.).

Таблица 3

**ЗАТРАТЫ НА ВЫПУСК ПРОДУКЦИИ
СТОИМОСТЬЮ 100 ДОЛЛ. (1995 г.)**
(в долларах США, рассчитано по паритетам
покупательной способности валют)

Страна	Все издержки	Топливо, электроэнергия	Сырье, полуфабрикаты	Зарплата	Амортизация
Россия	253,0	25,0	127,5	93,0	7,5
Великобритания	121,5	6,0	65,0	45,0	5,5
Италия	111,5	5,5	54,0	46,0	6,0
Германия	110,5	7,0	59,5	39,0	5,0
Франция	109,0	6,0	56,5	41,0	5,5
США	93,0	8,5	56,5	24,0	4,0
Япония	89,5	5,5	51,0	29,0	4,0

Таблица 3а

Рейтинг конкурентоспособности стран

- | | |
|--------------------|------------------------|
| 1. США | 21. Бельгия/Люксембург |
| 2. Сингапур | 22. Чили |
| 3. Япония | 23. Таиланд |
| 4. Гонконг | 24. Южная Корея |
| 5. Германия | 25. Испания |
| 6. Швейцария | 26. Мексика |
| 7. Дания | 27. Аргентина |
| 8. Нидерланды | 28. Португалия |
| 9. Новая Зеландия | 29. Турция |
| 10. Швеция | 30. Колумбия |
| 11. Норвегия | 31. Индонезия |
| 12. Австрия | 32. Италия |
| 13. Франция | 33. Филиппины |
| 14. Великобритания | 34. Индия |
| 15. Австралия | 35. ЮАР |
| 16. Канада | 36. Чехия |
| 17. Малайзия | 37. Бразилия |
| 18. Тайвань | 38. Венгрия |
| 19. Ирландия | 39. Венесуэла |
| 20. Финляндия | 40. Польша". |

Не ищите в списке счастливых Россию – ее номер 48.

Выводы и предложения.

-Российский рынок должен быть изолирован от мирового в отношении перемещения капитала, хотя и открыт для перемещения товаров. Нельзя разрешать утечку капитала. Это должно быть оформлено конституционной поправкой.

-Закрытость экономики от конкуренции с мировой.

- Внутренний рынок должен быть изолирован от мирового.**
- Возмещение государству затрат на обучение отъезжающим жить за границу.**
- Государство имеет право брать международный кредит только в случае угрозы войны.**
- Импортная продукция продается у нас в стране по ценам, которые не должны быть ниже средних издержек на производство этой же продукции в нашей стране.**

Подготовил Е.Горюнов. 2009 г.

Примечание: В 2009 г., когда я прочитал эту книгу, почти все приведенные в ней аргументы казались неоспоримыми. Сейчас 2010 г., прошло 5 лет – и в чем-то события в экономике страны не оправдали выводы А.Паршева. Но многое актуально и сейчас:

- немногочисленные инвесторы (зарубежные ли они?) размещают свои производства, как правило, в построенных еще в СССР помещениях;
- развивается в основном не производство, а торговля;
- продолжается вывоз капитала за рубеж и ещё многое-многое другое.

Е.Горюнов